

# ITALIAONLINE

## **CERCHIAMO**

### **Digital Sales Account**

Consulenti di vendita di servizi di digital marketing. Il ruolo prevede: la responsabilità di acquisire nuovi clienti, trasmettendo il valore dei nostri servizi e raggiungendo obiettivi e risultati attraverso la presenza e il posizionamento sul web, l'aumento del fatturato e dei ricavi, il rafforzamento della brand awareness e della reputation.

## **COMPETENZE**

Persone che amino il digitale e siano in grado di trasmettere la propria passione ai clienti.

- Spirito imprenditoriale, ambizione, curiosità
- Ascolto attivo e comprensione delle esigenze del cliente
- Empatia, capacità relazionali e di comunicazione
- Capacità di analisi di mercato e della concorrenza
- Capacità di proporre e adattare le soluzioni migliori per il cliente
- Capacità di stabilire rapporti di collaborazione e di ricerca dell'eccellenza operativa con le diverse strutture aziendali

## **COSA OFFRIAMO**

La nostra posizione di leader di mercato ci permette di offrire guadagni e incentivi molto competitivi:

- Contributo fisso garantito per 12 mesi e provvigioni tra le più alte del mercato di riferimento
- Bonus e gare di periodo
- Contributo forfettario per sostenere gli oneri di start-up (apertura partita IVA/supporto fiscale)
- On boarding e formazione continua da parte della Italiaonline Academy
- Affiancamento costante on the job con colleghi più esperti
- Inserimento in un team con figure di supporto commerciale, esperte in web e advertising
- Accesso a un portale dedicato con condizioni di acquisto esclusive su prodotti e servizi
- Fornitura lead a supporto attività commerciale

- **NELLE ZONE DI SASSARI (PROV) – NUORO (PROV)**

Per informazioni contattare:

Ambrogio Muresu

Cell. 3356271349 mail: [marcelloambrogio.muresu@dls.italiaonline.it](mailto:marcelloambrogio.muresu@dls.italiaonline.it)